惠州仲恺（国家级）高新区择商选资引智推介会
暨中德企业投资并购论坛顺利召开

惠州仲恺（国家级）高新技术产业开发区--中国南方科技创新“硅谷”--代表团访问德国工业心脏，寻找有合作意向的商业伙伴。

“我从中学起就一直喜欢德国足球队！”，仲恺高新区区委副书记、管委会主任杨鹏飞的这句开场白立即为他赢得在座众多德国企业家、包括具有合作意向的商业伙伴的一致好感。

惠州仲恺（国家级）高新技术产业开发区于 1992 年经国务院批准成立，毗邻香港、紧靠深圳，拥有得天独厚的地理优势，近年来逐渐发展成为中国南方科技创新“硅谷”。 高新区龙头企业之一 TCL 集团在欧洲市场享有较高知名度，于 2004 年收购法国电信集团 Alcatel，是中国企业主动跨国投资经营的典型案例之一。此次来访的惠州企业财力充沛、实力雄厚，他们期待通过推介会和论坛等一系列活动，与有意向的德国企业对接洽谈，在未来包括收并购或参股在内的多样的与开放的合作模式下了解学习德国先进技术、共同开拓全球市场。

中国高新企业

由仲恺高新区区委副书记、管委会主任杨鹏飞，率高新区科技创新局、经济发展局有关负责人及十名中国高新技术领域的企业家组成的惠州代表团，专程来到科隆参加系列活动。高新企业代表之一的正鼎投资有限公司董事长余正明先生在现场做了报告，其公司主要产品线包括汽车电子控制设备、LED 照明技术、触摸屏等。正鼎投资已为慕尼黑宝马公司等厂商供应 LED 照明设备，并与全球第一大汽车技术供应商博世有限公司拥有多年的合作关系。余正明董事长强调：世界领先的德国技术与中国低成本制造优势结合充满了商机，中德双方将共同创设出共赢互利的局面，“我期待与德国企业就生产流程的合作与共同设立技术研发中心等层面进行交流洽商”。

平等的合作是关键，惠州代表团里的企业家群体有其独特之处。KPMG 毕马威集团中国事务部总裁王伟先生表示：“惠州仲恺高新区企业技术密集程度之高，令人印象深刻，尤其在汽车电子控制领域，与德国对华投资息息相关”。他指出，LED 照明技术在中国从芯片生产到模型制作建构了一条完整价值链。“除此之外，区内高新企业涵盖移动网络和云存储技术领域，将之与中国其它高新区区别开来”，王伟先生在接受德国之声采访中如是说。这些企业对惠州市近年来经济增长速度是整个国家平均增长速度两倍的出色经济成果做出了贡献。

为什么杨鹏飞选择莱茵河畔经济中心科隆市作为其率代表团来德访问并召开推介会及一些列活动的首选之地呢？他在采访中回答：“科隆毗邻德国鲁尔工业区，区内工业基础雄厚，并且完成了产业结构升级。科隆及周边地区在机械制造、新材料、新能源方面发展强势，符合我们在相关领域探索与德国企业合作的需求。”杨鹏飞强调，仲恺高新区正处于一个良好的发展态势，对项目进驻的服务有着非常高的效率，并且高度关注技术含量高的重点项目，对其中特别重大的项目专门发放“绿色通行卡”，高新区所属职能部门见卡办事，可大大缩短企业入驻所需的行政审批时间。他在谈到高新区的“4+2”战略性新兴产业体系时表示，在智能装备制造业和新材料新能源产业方面高新区企业与德国有着许多的合作机会和广阔的合作空间。当前全球经济一体化，德国是特别值得中国学习与借鉴的发达国家之一，高新区在欧洲首次设立专门服务机构“惠州仲恺(国家级)高新区德国经济技术交流中心”，是一次富有远见的重要尝试，对促进高新区管委会在德国择商选资引智工作的开展，以及协助区内企业与德国乃至欧洲其他各国进行经济、技术等合作都必将发挥“桥头堡”作用。

左起：恺德咨询公司总经理刘鑫女士、科隆经济促进局局长 Michael Josipovic 先生、惠州仲恺（国家级）高新区区委副书记、管委会主任杨鹏飞先生、恺德咨询公司法务总监 Dr. Riemer

科隆欢迎你

科隆市经济促进局局长 Michael Josipovic 先生在当天发表了致辞，针对一些惠州企业有意在科隆落户兴业，已经做出表态：“我们的信息手册列举了企业在科隆落户所需要的材料。我们保证，一旦材料齐全，批准手续最多四周！”

这样的优惠政策在德国绝无仅有，并适用于所有中国投资者，属于 2005 年科隆市政府启动、已初见效果的“中国计划”的一部分。目前全德拥有超过 2000 多家中国企业以各种经济类型在德进行投资经营，而其中将近十分之一选择落户科隆。

强强联合：德国 Know-how + 中国资金

怀着对德国和科隆市的极大兴趣，惠州代表团此次来访并开展一系列活动，其目标十分明确。仲恺高新区将科隆恺德咨询公司设立成为其在德国代表处，即“惠州仲恺（国家级）高新区德国经济技术交流中心”，以此来确保惠州企业在抵达科隆后可以立即与有合作意向的德国企业家交流洽商。“中国企业必须谨慎寻找有利的投资项目，

然后循序渐进认真考虑如何开展一系列合作”，恺德咨询法务总监、律师 Dr.Riemer 在采访中说道。

Dr. Riemer 在接受德国之声采访时表示：德国企业对中国投资者有兴趣，但是稍有保留，毕竟中国投资者并非德国公司寻找合作伙伴时的唯一最佳选择，这与他们情感上的倾向有关。他刚刚接触到一家德国企业,正是需要资金进行研发。“但是我认为，德国企业必须跳出以往的思想窠臼，这是一种趋势，因为他们需要经费发展扩张企业；当然德国企业必须分享他们的知识与技术”，Dr. Riemer 还补充：“德国先进技术与中国充沛资金结合属于强强联手，双方的合作具有广泛的利益交汇点和很强的互补性，相信双方会在合作过程中不断产生信任与好感”。

杨鹏飞在报告结尾时以对今年世界杯的预测再一次将会场气氛推向了高潮：“我坚信，德国足球队将会进入决赛，并以优秀的表现夺得今年世界杯的冠军！”

德语网页报道链接：http://www.dw.de/chinesische-werbetour/a-17741694
德语 Podcast 链接：http://www.dw.de/folgen-der-ukraine-krise-27062014/a-17742584